

Ingenico Payment Services ist der einzige Anbieter in Europa, der alle Verkaufskanäle für bargeldloses Bezahlen aus einer Hand bedienen kann. Mit mehr als 150 lokalen und internationalen Bezahlverfahren und perfekt aufeinander abgestimmten Prozessen helfen wir Händlern dabei, kanalübergreifende Zahlungen zu verarbeiten, einzuziehen und abzusichern sowie digitale Transaktionen gegen Betrug zu schützen.

In Deutschland ist Ingenico Payment Services der wichtigste Partner für den Handel, wenn es um innovative Technologien und clevere Mehrwert-Services rund um das bargeldlose Bezahlen geht. Zwei Drittel des Umsatzes erwirtschaften wir mit unseren Payment-Lösungen allein am größten und wichtigsten Markt Europas. Auf unsere Stärke und Leistungsfähigkeit vertrauen bereits ca. 100.000 Kunden in Deutschland.

Ingenico Payment Services ist Teil der Ingenico Group (Euronext: FR0000125346 - ING), dem Weltmarktführer für integrierte Payment-Lösungen über alle Zahlungskanäle hinweg.

Weitere Informationen unter:
www.payment-services.ingenico.com

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie in einem stark expandierenden Unternehmen mitarbeiten möchten, richten Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung an die unten angegebene Adresse:



Ingenico Payment Services GmbH
Herrn Andreas Straßer
Am Gierath 20
40885 Ratingen
andreas.strasser@ingenico.com
www.payment-services.ingenico.com

Wir suchen ab sofort für die Region Oberbayern:

Verkaufsprofis als freie Vertriebspartner (m/w)

IHRE AUFGABEN

- Aktiver Verkauf und Vermittlung von kartengestützten Zahlungssystemen am Point of Sale (Kartenlesegeräte und Kreditkartenakzeptanzen)
- Akquisition von Neukunden im Einzelhandel, Hotellerie und Gastronomie
- Betreuung von neu gewonnenen Kunden

IHR PROFIL

- Idealerweise haben Sie einige Jahre Berufserfahrung im Direktvertrieb (B2B) von erklärungsbedürftigen Produkten
- Erfahrungen im Bereich kartengestützte Zahlungslösungen wären wünschenswert
- Souveränes Auftreten sowie verhandlungssichere Gesprächsführung
- Vertrags- und Abschlussicherheit

Was Wir Ihnen bieten

- Umfassende und qualifizierte Einarbeitung
- Langfristige und zukunftsorientierte Betätigung in einer innovativen Branche
- Vertriebliche und organisatorische Unterstützung durch unseren erfahrenen Vertriebsinnendienst und einen dedizierten Außendienstbetreuer
- Gute Verdienstmöglichkeiten basierend auf einem flexiblen Provisionsmodell